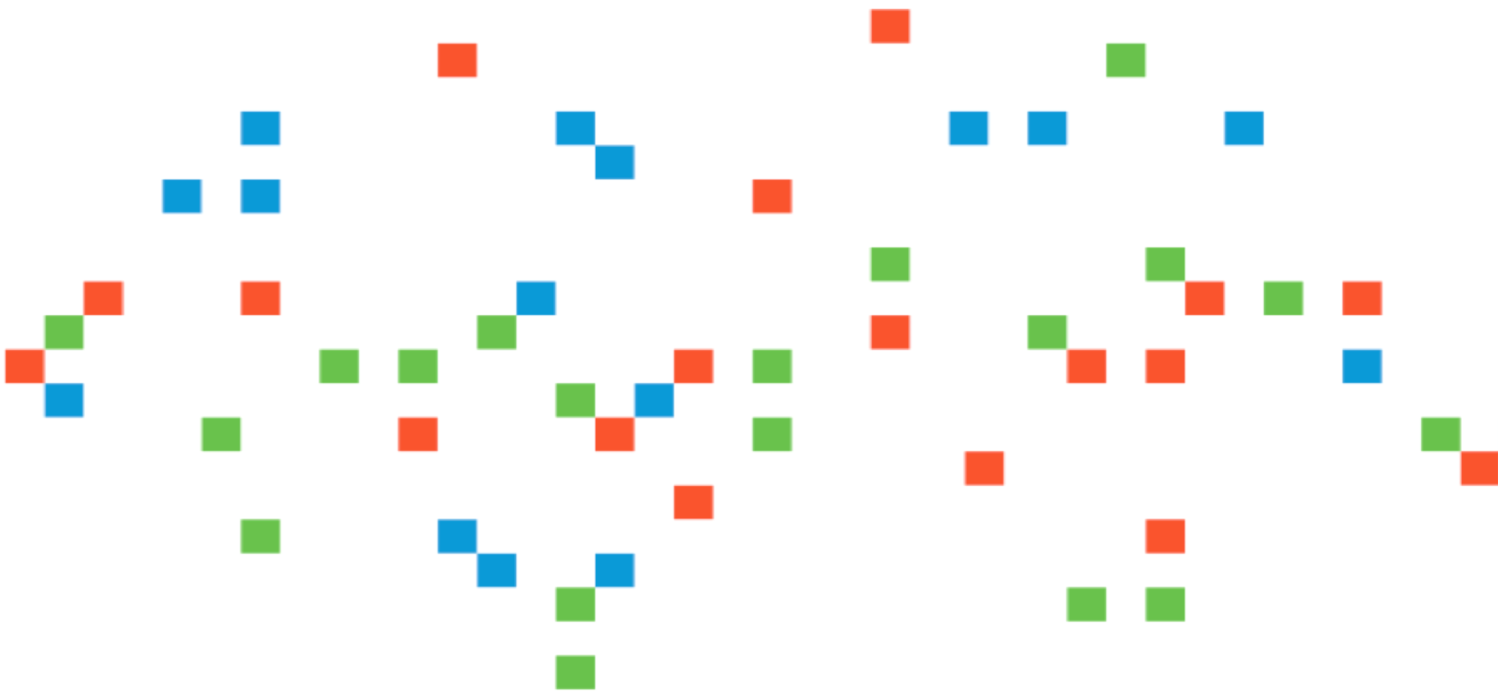


Die Biostruktur-Analyse im Training



STRUCTOGRAM® im Training

Mit dem STRUCTOGRAM® steht Ihnen als Ausbilder und Trainer ein seit zwei Jahrzehnten erprobtes und weiterentwickeltes Ausbildungs-System zur Verfügung. Mehr als eine Million Führungskräfte und Verkäufer haben in dieser Zeit die Selbstanalyse durchgeführt.

Auf bestechend einfache Art entwickeln Sie eine bessere Einsicht in eigene Möglichkeiten und Grenzen. Dies fördert das gegenseitige Verständnis im Training und natürlich in der täglichen Arbeit.

Das STRUCTOGRAM® wird mehrheitlich in der Weiterbildung als Basis für Verkaufs- und Führungsschulung eingesetzt. Trainings in Spezialgebieten sind jedoch möglich.

Was ist das STRUCTOGRAM®?

Basierend auf den Forschungsergebnissen des amerikanischen Gehirnforschers Dr. Paul MacLean und den Erkenntnissen der modernen Evolutionsforschung hat der Anthropologe Rolf W. Schirm die Methodik der Biostruktur-Analyse entwickelt. Damit wurde ein Teil der Lücke geschlossen, die zwischen dem in der Praxis genutzten und dem durch die Forschung aufgedeckten Wissen klafft.

Die Ergebnisse der Biostruktur-Analyse lassen sich im STRUCTOGRAM®, einem dreifarbigem Kreis-Diagramm, anschaulich und einprägsam darstellen.

Jede Farbe auf dieser STRUCTOGRAM®-Scheibe entspricht einem der drei Gehirne des Menschen. Die individuellen Größenunterschiede jedes Farbsektors kennzeichnen die Einflussstärke des betreffenden Hirnbereichs.

So wird mit dem STRUCTOGRAM® die jeweilige Biostruktur auf einen Blick deutlich.

STRUCTOGRAM® - Schlüssel zur Selbstkenntnis

Die Anwendung des STRUCTOGRAM®

Der Trainer und Ausbilder ist nach entsprechender Einführung in der Lage das STRUCTOGRAM® in seinem Training selbständig als hilfreiches Instrument einzusetzen und anzuwenden.

Der Teilnehmer lernt anhand des STRUCTOGRAM® seine individuelle Persönlichkeitsstruktur kennen.

Das STRUCTOGRAM® ist kein eigenes Schulungsprogramm, sondern dient als Basis-System zu bestehenden oder neu geschaffenen Trainingsprogrammen. Dank besserer Selbstkenntnis des einzelnen Teilnehmers wird das gegenseitige Verständnis gefördert und damit ein gutes und positives Lernklima geschaffen.

Mit dem STRUCTOGRAM® erkennt der Teilnehmer, dass die optimale Voraussetzung eines Verkäufers oder eines Vorgesetzten die Akzeptanz der eigenen Stärken und Defizite ist. Diese Fähigkeit ermöglicht die Erarbeitung realistischer Ziele und den Aufbau erfolgreicher Strategien. Daraus erfolgt die Anwendung von spezifischen, persönlichkeitsgeprägten Führungs- und Verkaufstechniken.

Von der Selbstkenntnis zur Menschenkenntnis

Aufbauend auf der Selbstkenntnis durch das STRUCTOGRAM® bietet das TRIOGRAM® den Schlüssel zur Menschenkenntnis.

Die Erfahrungen mit dem eigenen STRUCTOGRAM®-also die Selbstkenntnis – ist der sicherste Weg zur Menschenkenntnis. Nur aus der Kenntnis der eigenen Individualität kann man die gültigen Maßstäbe gewinnen, an denen man auch andere messen kann.

Der Trainer hilft dem Teilnehmer, mit dem TRIOGRAM® die Eigenarten anderer Menschen besser zu erkennen. Die Diskussionen, Gruppenarbeiten, Lehrgespräche etc. werden erleichtert und gefördert. STRUCTOGRAM® und TRIOGRAM® sind Instrumente, die der Ausbilder in sein gewohntes Training einsetzt. Er kann seine eigenen Vorstellungen und die spezifischen Lerninhalte darauf ausrichten.

Der Teilnehmer lernt mit dem TRIOGRAM® die Positionen von Kunde und Verkäufer oder von Mitarbeitern und Vorgesetzten kennen.

TRIOGRAM® - Schlüssel zur Menschenkenntnis

Der Weg zum autorisierten STRUCTOGRAM®-Trainer

Anforderungen an den STRUCTOGRAM®-Trainer

Der STRUCTOGRAM®-Trainer sollte die folgenden Voraussetzungen erfüllen:

- Er hat auf einem oder mehreren Fachgebieten Trainingserfahrung von mindestens zwei Jahren.
- Er ist entweder selbständiger Trainer oder Angestellter, vollamtlicher Ausbilder in einer Organisation.
- Mit Vorteil hat er eine pädagogisch-methodische theoretische Grundausbildung.
- Er verfügt über die entsprechende Ausbildung als STRUCTOGRAM®-Trainer.

Die Ausbildungsziele für STRUCTOGRAM®-Trainer

Der autorisierte STRUCTOGRAM®-Trainer ist befähigt, das STRUCTOGRAM® in seinem Training einzubauen und anzuwenden.

- Er hat sein persönliches STRUCTOGRAM® erarbeitet.
- Er weiß, wie er mit den Teilnehmern die Analysen durchführt.
- Er kennt die wesentlichen wissenschaftlichen Grundlagen des STRUCTOGRAM® und ist befähigt, den Teilnehmern diese in einfacher Form und leicht verständlich weiterzugeben.
- Er kann die Schlussfolgerungen gemeinsam mit den Teilnehmern erarbeiten.
- Er kennt die Grundlagen für die Anwendung des TRIOGRAM® in der Menschenkenntnis und deren Umsetzung im Verkaufs- oder Führungstraining. Grundsätzlich wird das STRUCTOGRAM®-Material über einen Lizenz-Vertrag an autorisierte Trainer abgegeben.

1. Die Einführungskurse

Sie lernen im Rahmen eines «offenen» Seminars bei SalesLearning-Akademie oder bei einem lizenzierten Trainer die Grundlagen und die Methodik des STRUCTOGRAM® kennen (2 Tage – siehe Seminarprogramm).

Sie erstellen für sich selbst Ihr eigenes STRUCTOGRAM® und lernen die Handhabung des TRIOGRAM®. Im Einführungskurs lernen Sie die Lehrmittel und die Trainerunterlagen kennen. Erst dann entscheiden Sie sich, ob Sie lizenziert werden möchten.

2. Die Autorisierung

Wenn Sie als Trainer dem Anforderungsprofil entsprechen und innerhalb von 12 Monaten ein Seminar besucht haben, kann ein STRUCTOGRAM®-Lizenz-Vertrag abgeschlossen werden.

Im Lizenzierungs-Workshop (3 Tage) erhalten Sie dann eine persönliche Einführung und Supervision durch den Master-Trainer. In der Funktion als betrieblicher oder selbständiger Trainer werden Sie in die Handhabung des STRUCTOGRAM® eingeführt und erhalten das umfassende Unterrichtsmaterial. Die TRIOGRAM®- und «Schlüssel zum Kunden»-Lizenz und das entsprechende Material werden nur an Trainer abgegeben, welche mit dem STRUCTOGRAM® arbeiten. Mögliche weitere Lizenzierungen bauen darauf auf.

Wir bieten Ihnen zwei verschiedene Vertragsmöglichkeiten:

Als Selbständiger Trainer beziehen Sie persönlich das «Trainerpaket» mit dem Unterrichtsmaterial. Sie haben jetzt das Recht, für Ihren eigenen Seminaregebrauch das Analysematerial (Bücher, Scheiben, Merkkarten...) zu beziehen. Der Vertrag wird zwischen Ihnen als Einzelunternehmer und dem Deutschen Structogram-Zentrum in Speyer (DSZ) abgeschlossen. Als Trainer setzen Sie bei Ihren Kunden bzw. Auftraggebern das original STRUCTOGRAM®, TRIOGRAM®- bzw. «Schlüssel zum Kunden / CRM»-Material ein.

Als fest angestellter Trainer werden Sie persönlich autorisiert, der Lizenzvertrag wird jedoch zwischen Ihrem Arbeitgeber und DSZ abgeschlossen.

Die Lieferung des Trainerpaketes erfolgt an den Arbeitgeber. Falls ein weiterer Trainer des selben Unternehmens das STRUCTOGRAM®-Material einsetzen möchte, muss auch er autorisiert werden und ein Trainerpaket beziehen. Der autorisierte Trainer kann das STRUCTOGRAM®-Material entweder in Kursen für Mitarbeiter seines Arbeitgebers oder in Kursen eines Auftraggebers einsetzen.

3. Die Begleitung

Ein erfahrener Mastertrainer berät und begleitet den neu autorisierten Trainer beim Einbau des STRUCTOGRAM®, TRIOGRAM® bzw. «Schlüssel zum Kunden / CRM» in sein Trainingsangebot. Im Lieferumfang der Trainerpakete ist ein Arbeitstag des Master-Trainers eingeschlossen.

4. Die Durchführung von Kursen

Aufgrund des Einführungskurses, des ausführlichen Trainer-Leitfadens, der weiteren audiovisuellen Hilfsmittel und dem STRUCTOGRAM®-Analysematerial gestaltet der Trainer sein Seminar. Er baut das STRUCTOGRAM®, TRIOGRAM® bzw. «Schlüssel zum Kunden / CRM» in seinen Lehrstoff ein. Für jeden Teilnehmer bezieht der Trainer das benötigte original Analysematerial.

Je nach Intensität der Auswertung und der Ergebnisbesprechung benötigt die Durchführung der STRUCTOGRAM®-Analyse maximal 1 Arbeitstag.

Ein bis Zwei Tage, je nach Trainingsintensität beansprucht der Teil 2 «Schlüssel zur Menschenkenntnis» (TRIOGRAM®).

Teil 3 «Schlüssel zum Kunden /CRM» kann aufgrund seiner Komplexibilität bis zu 6 Tagen beanspruchen, da hier der Umsetzungsprozess der STRUCTOGRAM®-Lehre bis zur Anwendung in der EDV (CRM-Systemen) trainiert werden kann.

5. Die Liefer- und Abnahmebedingungen

Das Analysematerial, Powerpoint Präsentationen, STRUCTOGRAM®-CRM und DVD`s sowie der Trainerleitfaden und alle weiteren Unterlagen sind urheberrechtlich geschützt und dürfen weder kopiert noch auf andere Weise vervielfältigt werden.

Die Berechtigung zur Verwendung des Analysematerials wird erworben durch die Teilnahme an den Einführungskursen, den Supervisionen, der Autorisierung sowie durch den Bezug des STRUCTOGRAM® Trainer Paketes 1-3.

Der Trainer verpflichtet sich, jedem Teilnehmer das Selbst-Analyse-Material (Band 1 mit integrierter STRUCTOGRAM®-Scheibe) bzw. die Unterlagen zur Menschenkenntnis (Band 2 mit integriertem TrioMap und Merkkarte) und den Band 3 «Schlüssel zum Kunden/CRM» zur Verfügung zu stellen und dem Teilnehmer zum persönlichen Gebrauch zu überlassen.

Lieferfristen:

Das Trainermaterial ist in der Regel sofort verfügbar. Bis zu 100 Exemplaren des Analysematerials sind in der Regel sofort lieferbar.

Zahlungskonditionen:

30 Tage netto
zzgl. 19 % gesetzliche MWST

Das Unterrichtsmaterial



Trainer-Paket STRUCTOGRAM® Trainings-System 1, 2 und 3

Als autorisierter Trainer erhalten Sie alle benötigten Unterlagen und Hilfsmittel für die Durchführung von STRUCTOGRAM®-Analysen.

Ausbildung

STRUCTOGRAM®-Lizenzierungs-Workshop
Fachgespräche 3 x 2 Tage

Lizenz

- 1 STRUCTOGRAM®-Autorisierungs-Urkunde (inkl. Bilderrahmen und Passepartout)
- 1 Trainer-Lizenzkarte (jährlich erneuert)

Trainer-Arbeitshilfen

- 1 STRUCTOGRAM®-Trainerkoffer beinhaltend:
- 1 Trainerleitfaden «Schlüssel zur Selbstkenntnis»
- 1 PowerPoint-Präsentation STRUCTOGRAM®
- 1 persönliches Buch «Evolution der Persönlichkeit» in Buchtasche
- 1 persönliches Buch «Schlüssel zur Selbstkenntnis» inkl. Structogram-Scheibe, in Buchtasche
- 1 STRUCTOGRAM®-DVD «Schlüssel zur Selbstkenntnis» / Erfolg im Kopf
- 1 Puzzle-Holzkopf
- 1 Trainer-Kit beinhaltend:
 - Moderations-People zu je 10 Stk. grün, rot, blau
- 2 Structogram-Scheiben (Ersatz)
- Moderations-Karten, weiss
- 20 STRUCTOGRAM®-Kugelschreiber
- 1 Ersatzringlibox
- 8 Moderationsmarker schwarz
- 1 Moderationsmarker grün, rot, blau
- 1 Klebestick
- 20 Teilnehmerschilder STRUCTOGRAM®
- 1 Etui mit Bewertungspunkten assortiert
- 4 Klik-Clak-Box, Pfefferminz
- 1 Memory Stick

- 1 Trainerleitfaden «Schlüssel zur Menschenkenntnis»

- 1 PowerPoint-Präsentation TRIOGRAM®
- 1 persönliches Buch «Schlüssel zur Menschenkenntnis» inkl. TrioMap, in Buchtasche
- 1 TRIOGRAM®-Tafel mit 7 Magneten
- 1 Moderations-People zu je 10 Stk. grün, rot, blau
- 1 TRIOGRAM®-DVD «Schlüssel zur Menschenkenntnis»
- 1 Trainerleitfaden «Schlüssel zum Kunden/CRM»
- 1 PowerPoint-Präsentation «Schlüssel zum Kunden/CRM»
- 1 persönliches Buch «Schlüssel zum Kunden/CRM» in Buchtasche
- 1 Spielkarten «Kaufmotive» (2 Sets)

Lehrmittel

- STRUCTOGRAM-Trainingsystem BS 1
- STRUCTOGRAM-Trainingsystem BS 2
- STRUCTOGRAM-Trainingsystem BS 3 / CRM

Werbemittel

- 20 Prospekte «Erfolg mit System» neutral
- 5 STRUCTOGRAM®-Notizblöcke
- 1 STRUCTOGRAM®-Pin in Geschenkbox

Der nächste Schritt

Ihre Investition

Sie besuchen die Seminare zur Einführung.
Nach der Vertragsunterzeichnung melden Sie sich zum Lizenzierungs-Workshop an.

Seminargebühren:

Bestandteil der Trainerlizenz

Trainerpaket 1-3 / CRM wie beschrieben für freie Trainer:

9.950,00 € zzgl. 19% MwSt.
exkl. Transportkosten.

Trainerpaket 1-3 wie beschrieben ohne CRM für freie Trainer:

7.950,00 € zzgl. 19% MwSt.
exkl. Transportkosten.

Der Preis beinhaltet das Trainermaterial, die Lizenzgebühr für den Einsatz der Methode sowie die Benutzung der Marken.

Trainerpaket 1-3 / CRM wie beschrieben für festangestellte Trainer:

7.250,00 € zzgl. 19% MwSt.
exkl. Transportkosten.

Trainerpaket 1-3 wie beschrieben ohne CRM für festangestellte Trainer ab 2 Trainer:

5.250,00 € zzgl. 19% MwSt.
exkl. Transportkosten.

Bezug der Lehrmittel

Grundlagenband:

Evolution der Persönlichkeit
24,50 € zzgl. 7% MwSt.

Band 1:

Schlüssel zur Selbstkenntnis – STRUCTOGRAM®
inkl. STRUCTOGRAM®-Scheibe
47,- € zzgl. 7% MwSt.

Band 2:

Schlüssel zur Menschenkenntnis – TRIOGRAM®
inkl. TrioMap und Merkkarte
47,- € zzgl. 7% MwSt.

Band 3:

Schlüssel zum Kunden / CRM
68,50 € zzgl. 7% MwSt.

Die Lehrmittelpreise verstehen sich
exkl. Transportkosten und 7 % gesetzliche MWST.

Mengenrabatte für autorisierte Trainer pro Bestellung:

ab 30 Ex. 10 %
ab 100 Ex. 20 %
ab 250 Ex. 25 %
ab 1000 Ex. 30 %

Anmeldung

Sie melden sich an zu einem unserer Seminare.
Selbstverständlich stehen wir Ihnen für weitere Fragen zur Verfügung.

Kontakt:

DSZ-Büro Koblenz / SalesLearning-Akademie

Uwe Bürder STRUCTOGRAM®-Master-Trainer
Koblenzer Weg 33
56295 Lonnig/Koblenz

Tel: 02625 - 958830

Fax: 02625 - 958831

Mail: uwe.buerder@saleslearning.de

Netz: www.structogram-koblenz.de

Netz: www.saleslearning.de